



Wir suchen

Technische Verkaufsberater im Außendienst (m/w/d)

Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder Studium und konnten bereits Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten in der Bauindustrie sammeln? Sie sind Verkäufer aus Leidenschaft und lieben den Umgang mit Kunden? Wenn Sie Werte wie Verbindlichkeit, respektvollen Umgang und flache Hierarchien schätzen und gerne Verantwortung übernehmen, sollten wir uns kennenlernen!

Zur Verstärkung unseres hochmotivierten und leistungsstarken Vertriebsteams suchen wir ab sofort Technische Verkaufsberater (m/w/d) in Vollzeit für den Raum Hamburg.

// Ihr Profil

- Relevante mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Bauindustrie, idealerweise im Bereich Bauchemie
- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium und Know-How
- Chemie oder bautechnischer Hintergrund von Vorteil
- Ausgeprägte Reisefreude und Kundenorientierung
- Verkaufsstärke und gewinnendes Auftreten
- Teamfähigkeit, selbstständiges Arbeiten und Eigeninitiative
- Versiert im Umgang mit MS Office Produkten (insb. Power Point), SAP und CRM-Systemen

// Ihre Aufgaben

- Strategische Neukunden-Akquise und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Vertriebsorientierte Kundenbetreuung und -beratung sowie proaktiver Verkauf
- Entwicklung von Angebotsstrategien und Führung von Verhandlungen
- Sicherstellung einer engen Kommunikation und Zusammenarbeit mit Kunden und internen Schnittstellen
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen

// Was wir Ihnen bieten

Planen Sie Ihre Gebietsbearbeitung selbstständig im Home Office und setzen Sie bei der Kundenberatung vor Ort auf die gewissenhafte Unterstützung unseres Teams aus erfahrenen Anwendungstechnikern und aktivem Innendienst. Mit regelmäßigen, individuellen Schulungen und Fortbildungsmaßnahmen unterstützen wir Sie sowohl bei Pflege und Ausbau Ihres Kundenstammes, als auch auf dem Weg zu Ihrem persönlichen Erfolg. Vom Technischen Vertriebsberater zum regionalen Verkaufsleiter? Wir bieten Ihnen Chancen im Vertrieb! Neben einer leistungsorientierten Vergütung stellen wir Ihnen an Ihrem Arbeitsplatz außerdem modernste Hilfsmittel und Tools zur Verfügung. Sie erhalten nicht nur ein Diensthandy und einen Laptop, sondern auch einen Dienstwagen, den Sie darüber hinaus privat nutzen können. Starten Sie jetzt Ihre Karriere bei der KÖSTER BAUCHEMIE AG in einem technologisch interessanten Marktumfeld und einer Branche, die auch zukünftig sicher ist.

// Hört sich gut an?

Dann überzeugen Sie uns und senden Ihre schriftlichen Bewerbungsunterlagen an die KÖSTER BAUCHEMIE AG, Frau Claudia Puls, Dieselstraße 1-10, 26607 Aurich, oder per E-Mail an: jobs@koester.eu